

SV Viktoria Weigenheim

„Wir sind ein Verein für jedermann!“

Am Anfang war es eine Vision. Der SVV Weigenheim entwickelte eine Wachstumsstrategie, die in dreieinhalb Jahren 56 neue Mitglieder brachte. Der mittelfränkische Verein definiert sich als Tennisverein für jedermann, ohne gesellschaftliche Unterschiede, mit niedrigen Mitgliedsbeiträgen und kostenfreiem Wettspielbetrieb.

Wie diese **Wachstumsstrategie** genau aussieht erklärt Jürgen Brzezycki, 1. Vorstand der Tennisabteilung. Ende 2007, als die Mitgliederzahlen stetig sanken, kam das Umdenken. Brzezycki wollte sich dem Trend nicht anschließen, die Beiträge ständig erhöhen zu müssen, weil der Verein immer weniger Mitglieder zählt. Daher setzte die Vorstandschaft voll auf die Gewinnung und Bindung von Mitgliedern und somit auf gleichbleibend niedrige Mitgliedsbeiträge.

Bei der **Mitgliederbetreuung** zeigt Weigenheim vollen Einsatz. Die Vorstandschaft pflegt einen engen Kontakt zu den Mitgliedern und analysiert stets, wie wohl sich die Spieler fühlen. Jedes Mitglied wird in ein Ampelsystem eingestuft. GRÜN bedeutet guter Kontakt. GELB zeigt leichtes passives Verhalten zu Vereinsangeboten und ROT warnt, dass sich das Mitglied vom Verein abwendet. Die Vorstandschaft nimmt diese Warnsignale ernst und geht persönlich auf die Mitglieder zu, um Austritte zu verhindern. „Man muss bei der Mitgliederbindung kreativ werden“, meint Brzezycki, darum gibt es ab 2012 die Geburtstagsbriefe. Mit Glückwünschen und einem Getränkegutschein zum Verzehr im Vereinsheim.

Trotz der geringen Mitgliedsbeiträge verzeichnete der Verein in den letzten fünf Jahren eine sehr positive **Finanzentwicklung**. So konnte 2005 die Anlage von zwei auf drei Sandplätze erweitert werden. Ein Vereinsheim wurde neu gebaut, die Außen-



SV Viktoria Weigenheim

Einwohner: 1.030. **Plätze:** 3 Sandplätze. **Mannschaften:** 3 Teams (Erwachsene) und Spielgemeinschaft für Jugendteams mit Nachbarvereine. **Trainer:** externer B-Trainer (8 Std. pro Woche). **Konkurrenzsituation:** 17 Vereine im Umkreis von 25 km. **Internet:** www.svv-weigenheim.de

anlagen verschönert und die Wasserversorgung auf Brunnenwasser umgestellt. Bei diesen Arbeiten halfen alle Mitglieder mit. So entstand eine Eigenleistung von rund 4.500 Arbeitsstunden, ohne die eine Gesamtinvestition von mehr als 200.000 Euro nicht zu bezahlen gewesen wäre. Eine lohnende Investition war die vollautomatische Bewässerungsanlage. Durch sie spart der Verein jährlich Wasserkosten in Höhe von ca. 1.250 Euro ein. Dank zahlreicher Sponsoren, der Umsätze aus dem Vereinsheim und der Bezahlung nicht abgeleiteter Arbeitsstunden der Mitglieder, würde der Verein sogar ohne Mitgliedsbeiträge einen Überschuss erzielen.

Sicher wird die Wachstumsstrategie des innovativen Vereins auch in Zukunft aufgehen, denn eine **Mitgliedschaft in Weigen-**

heim lohnt sich. „Die Mitglieder müssen nur einen sehr niedrigen Jahresbeitrag bezahlen. Zudem bieten wir bei uns Spaß, Erholung und sportliche Aktivitäten. Durch unsere gute finanzielle Lage können wir einen kostenfreien Spielbetrieb gewährleisten. Jede Mannschaft erhält ausreichend Etat für Getränke und Essen. Unsere Mitglieder können sich jederzeit Bälle und Schläger ausleihen. Die positive Einstellung der Vorstandschaft und deren Engagement übertragen sich auf die Mitglieder und so macht es Spaß im SVV Weigenheim Tennis zu spielen“, sagt Brzezycki.

Weitere Informationen zu der Wachstumsstrategie des SVV Weigenheim finden Sie unter „Die Besten in Bayern“ im Internetportal des BTV unter der Rubrik BTV > Vereinsberatung > Vereinsmarketing.

Ein besonderer Service für Spieler und Zuschauer: Die neuen Spielstandanzeigen für alle Plätze.



Positive Mitgliederentwicklung

	2007	31.7.2011
Mitglieder	119	175

Günstige Jahresbeiträge

Jugendliche	49,50 €
Frauen	69,00 €
Männer	83,00 €
Familien	151,50 €
+ keine Aufnahmegebühr	